

# HET IS GEEN SALON GIDS

KIES DE BESTE  
FINANCIERING

KOOP DE AUTO  
DIE BIJ JE PAST

ONLINE OF BIJ  
DE DEALER



autonieuws

# The all-new Hyundai TUCSON

Op weg naar beter.



'Uitzonderlijk' is niet zomaar een woord. We bewaren het voor alles wat verder gaat dan de bestaande normen. **The all-new Hyundai TUCSON bijvoorbeeld.** Zijn revolutionaire design, de vele slimme technologieën en het hoogwaardig afgewerkte interieur maken hem tot de aantrekkelijkste SUV in zijn klasse. **Hij is beschikbaar met efficiënte diesel- en benzinemotoren en twee geëlektrificeerde aandrijflijnen: Hybrid en Plug-In Hybrid.**

De all-new Hyundai TUCSON gaat all the way. Ontdek hem nu op [hyundai.be](http://hyundai.be)



5,3 - 7,2 L/100KM • 126 - 163 G/KM CO<sub>2</sub> (WLTP)

Raadpleeg uw verdeler voor meer informatie omtrent autofiscaliteit.

 GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

**5** JAAR  
WAARBORG ZONDER  
KILOMETERBEPERKING \*

**8** JAAR  
BATTERIJ  
GARANTIE \*\*

\* De 5 Jaar Waarborg Zonder Kilometerbeperking van Hyundai geldt enkel voor Hyundai wagens die oorspronkelijk verkocht zijn door een erkende Hyundai-verdeler aan een eindklant, zoals vastgelegd in de algemene voorwaarden van het garantieboekje.

\*\* De Hyundai garanties gelden enkel voor Hyundai wagens die oorspronkelijk verkocht zijn door een erkende Hyundai-verdeler aan een eindklant, zoals vastgelegd in de algemene voorwaarden van het garantieboekje. 8 jaar batterij garantie of tot 160.000 km op de elektrische batterij. Voor meer informatie kunt u terecht op [hyundai.be](http://hyundai.be) of bij een Hyundai verdeler in uw buurt.

Adverteerder: Korean Motor Company n.v., invoerder, Pierstraat 229 te 2550 Kontich. BTW BE 0404.273.333 - RPR Antwerpen - BELFIUS IBAN BE35 5503 3947 0081 - BIC: GKCCBEBB. Niet contractuele foto's. Milieu-informatie: (K.B. 19/3/2004). [Hyundai.be](http://Hyundai.be)

# VOORAF



In normale tijden zouden we met zijn allen uitkijken naar het jaarlijkse autofestijn par excellence: de Brussels Motor Show. Dat de Belg de unieke formule – alle merken onder één dak – nog steeds weet te smaken, bewijst het bezoekersaantal. Dat schommelde de laatste jaren rond het half miljoen.

Een groot deel van de bezoekers is ook daadwerkelijk op zoek naar een nieuwe auto. Maar hoe koop je anno 2021 een auto als je niet naar de Heizel kunt? Met die vraag zijn we bij de redactie van Autonieuws aan de slag gegaan. We wilden onze lezers een handige tool aanreiken die hen begeleidt bij de keuze van hun volgende voertuig.

Een gids voor een jaar waarin het geen salon is. En zo kwam deze “Het-is-geen-salon”-gids tot stand. In tien artikels kom je alles te weten over de stappen die je best onderneemt om tot een keuze te komen, gaande van de behoeftanalyse over het geschikte aandrijftype en de beste financiering tot en met de eigenlijke aankoop.

We wensen je alvast veel leesplezier met deze allereerste “Het-is-geen-salon”-gids. We hopen meteen dat het de laatste is – of toch in deze vorm. Afijn, u begrijpt wat we bedoelen.

*Stijn Blanckaert  
Dieter Quartier*

# INHOUD

• 2021: een jaar onder spanning	4
• Bezint eer ge begint	10
• Kies de motor die bij je past	11
• De lokroep van de premiummerken	14
• 2021 het jaar van de elektrificatie	15
• Hybrides: over het bos en de bomen	16
• De tijd is rijp voor elektrisch	18
• Vlaamse verkeersbelasting: hoger of lager?	20
• Cash, krediet of leasing: alles op een rijtje	24
• Om de vijf jaar een nieuwe auto	28
• Een auto kopen in enkele clicks	29
• 10 tips voor een goedkopere autoverzekering	33

## ‘HET IS GEEN SALON’-GIDS

### Een uitgave van

YESYES BV  
Veenstraat 10  
3630 Maasmechelen  
BE 0883.567.852

### Verantwoordelijke uitgever

YESYES BV

### Hoofdredactie

Stijn Blanckaert, Dieter Quartier

### Samenstelling & Coördinatie

Dieter Quartier

### Eindredactie

Stijn Blanckaert, Dieter Quartier

### Foto's

MediaInMotion, Shutterstock, officiële mediasites van de automerken

### Lay-out

Flaks Design SRL

### Productie

Wecre8it

### Reclameregie

Autonieuws

kris@autonieuws.be

NIEUW IN 2021

# 2021: EEN JAAR ONDER SPANNING



2020 WAS VOOR VEEL MERKEN HET JAAR WAARIN ZE BREED UITPAKTEN MET PLUG-INHYBRIDE EN/OF ELEKTRISCHE AUTO'S. IN 2021 BELOOFT DE ELEKTRISCHE GOLF VERDER AAN TE ZWELLEN EN ZULLEN TALLOZE NIEUWE E-MODELLEN HUN WEG VINDEN NAAR DE SHOWROOM. DAT BETEKENT NIET DAT DE KLASSIEKE VERBRANDINGSMOTOR HELEMAAL IS UITGEZONGEN. HIERONDER VIND JE EEN OVERZICHT VAN DE NIEUWIGHEDEN DIE 2021 IN PETTO HEEFT. HET GAAT OM EEN SELECTIE – ZOALS ELK JAAR IS NOG LANG NIET ALLES BEKEND EN MOGEN WE (GELUKKIG) NOG EEN HEEL AANTAL VERRASSINGEN VERWACHTEN.

DOOR STIJN BLANCKAERT & DIETER QUARTIER

## ALFA ROMEO

Bij Alfa wordt het pas druk op het einde van 2021. Dan verwachten we de Tonale, een compacte SUV die zowel met een volledig elektrische als met een plug-inhybride aandrijflijn zal aangeboden worden en op het platform van de Jeep Compass zal staan. Voor de Giulia en de Stelvio wordt ook al aan het einde van 2021 een update verwacht waarbij de motoren elektrische ondersteuning zullen krijgen.

## AUDI

Naast de voor de lente voorziene Q5 Sportback komt Audi naar verwachting tegen de zomer ook met de Q4 e-tron. Deze elektrische cross-over wordt gepositioneerd tussen de Q3 en de Q5 en neemt de technische kenmerken en het platform van de VW ID.4 over terwijl hij dezelfde binnenruimte zou moeten bieden als de Q5. Ook een Q4 e-tron Sportback staat op het programma.

## BMW

Na de zopas gelanceerde iX3 is het de beurt aan de eveneens volledig elektrische i4, een berline die op prestatievlak moet kunnen wedijveren met de nieuwe M3 en M4. Ook de 4-Reeks cabrio is nieuw, en in de zomer volgt een bescheiden facelift voor de X3 en de X4. De meest besproken nieuwigheid voor 2021 is wel de iX, een SUV helemaal op het einde van het jaar het nieuwe elektrische vlaggenschip van BMW wordt.



## CITROËN

Bij de Fransen zullen de spots op de nieuwe C4 gericht zijn. Hij is nu al verkrijgbaar en wordt zowel met benzine- en dieselmotoren als met een volledig elektrische aandrijving aangeboden. Als EV heet hij ë-C4 en gebruikt hij de elektrische aandrijving van de Peugeot e-208 en e-2008. Op het einde van het jaar zou ook een nieuwe C5 op de markt komen.

## DACIA

2021 wordt het jaar waarin Dacia zijn eerste elektrische auto op de markt brengt. De Spring is een echte stadsauto die een bescheiden elektromotor en een vrij kleine batterij van 27 kWh combineert om de goedkoopste elektroauto op de markt te worden. Ook de Sandero wordt vernieuwd.



## DS

Bij DS verwelkomen ze de DS 9 als nieuw vlaggenschip. Hij gebruikt de techniek en het onderstel van de 508 maar voegt daar heel wat technologische snuffjes en designelementen aan toe. Tegen eind 2021 volgt de langverwachte DS 4, het Franse alternatief voor de Audi A3 Sportback.

## FIAT

De fusie met PSA zal in de toekomst voor heel wat nieuwe modellen zorgen bij Fiat, maar in 2021 zullen we daar nog niet veel van merken. Fiat pakt dit jaar uit met de op een nieuw platform gebouwde elektrische 500 e en met de 500 e 3+1 die opvalt door zijn twee zijdeuren zonder B-stijl rechts en één exemplaar links. De oude 500 blijft als mild hybrid in de catalogus en krijgt het gezelschap van een nieuwe Tipo en Tipo Cross.



## FORD

Blikvanger bij Ford wordt dit jaar de Mustang Mach-E, een elektrische crossover die voortbouwt op de erfenis van de Mustang-coupé waarvan hij enkele stijlelementen zoals de verticale achterlichten overneemt. Hij moet de concurrentie met de Polestar 2 en Tesla Model 3 aangaan. Tegen het einde van het jaar komt er ook een meer dan 450 pk sterke GT-versie.

## HYUNDAI

De nieuwe i20 en Tucson werden op de valreep in 2020 voorgesteld, maar die laatste krijgt dit jaar ook een plug-inhybride variant en van de i20 verwachten we een sportieve N-uitvoering. Na de i30 berline en break krijgen ook de i30 Fastback i30 N een facelift en worden de Santa Fe en Kona Electric opgefrist. Onder het elektrische submerk Ioniq volgt nog een interessante nieuwkomer.



## JAGUAR

Het voorjaar wordt druk bij Jaguar, dat de XF berline en break een facelift geeft en ook de E-Pace opfrist, terwijl de Engelsen tegen het einde van het jaar een volledig nieuw XJ-topmodel zouden voorstellen dat enkel nog als 100 procent elektrische auto op de markt zou komen.

## KIA

Na de diesel en de hybride uitvoering brengt Kia dit jaar ook een plug-inhybride variant van de grote Sorento op de markt. We verwachten ook een facelift voor de sportieve Stinger. De vernieuwde Stonic werd nog net in 2020 voorgesteld.

## LAND ROVER

Land Rover vernieuwde zopas de grote Discovery en doet in het voorjaar hetzelfde met de Velar terwijl het ook het



Defender-aanbod verder uitbreidt met onder meer een plug-inhybride aandrijving. Volledig nieuwe modellen zitten voor zover wij weten niet in de pijplijn.



## MAZDA

Bij Mazda mogen we uitkijken naar een facelift voor de CX-5. Op het einde van dit jaar volgt ook een tweede variant van de elektrische MX-30, deze keer met range extender. Het zou daarbij om een wankelmotor gaan, een motortype waarvoor Mazda in het verleden bekend stond.

## MERCEDES-BENZ

Na de voorstelling eind vorig jaar van de totaal vernieuwde S-Klasse wordt ook 2021 een grand cru bij Mercedes, met de lancering van de volledig elektrische EQA en EQB én het elektrische topmodel EQS, een hyperluxelimousine met een rijbereik van zo'n 700 kilometer. Een andere erg belangrijke nieuwigheid wordt de nieuwe C-Klasse, die in juni zal worden voorgesteld als berline en break. Ook een nieuwe SL-generatie staat op de planning.

## MG

Na de elektrische ZS, die als compacte cross-over de degens kruist met de Hyundai Kona EV, is het nu de beurt aan grote broer EHS om als plug-inhybride zijn plaatsje onder de zon op te eisen. Zijn 258 pk sterke aandrijfgeheel belooft een sprint van van nul naar honderd in slechts 6,9 seconden, maar ook 52 elektrische kilometers en een WLTP-uitstoot van 43 g/km.

## MINI

Wat we weten, is dat er elektrische JCW-varianten zitten aan te komen. Ook staat vast dat de Mini Hatch en 5-deurs een facelift krijgen in de loop van 2021. Allicht doen mild hybride motoren voor de gelegenheid hun intrede.

## NISSAN

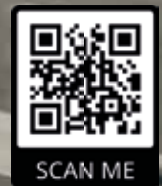
Het wordt een topjaar voor Nissan. Om te beginnen staat de nieuwe Qashqai in de steigers – en die belooft heel wat technologische vernieuwing te brengen. Daarnaast maakt grote broer Ariya zijn opwachting als een volledig



**RENAULT**  
Passion for life

# SALONCONDITIES

en 4 jaar gratis onderhoud  
op het hele gamma



Bezoek onze website [renaultlimburg.be](http://renaultlimburg.be)  
voor onze saloncondities én ontdek onze Limburgse dealers.

In januari zijn onze toonzalen ook open  
op zondag 17, 24 en 31 januari.



0 - 4,5 l/100 km · 0 - 102 g CO<sub>2</sub>/km (WLTP) Contacteer uw concessiehouder voor alle informatie over de fiscaliteit van uw voertuig.

EASYcare aanbod geldig tot maximum 48 maanden/40.000 km voor het volledig Renault gamma, uitgezonderd TWINGO – TWINGO ELECTRIC en TWIZY. Niet cumuleerbaar met Salonpremie, en niet verplichtend. Aanbod en contract onder voorwaarden, geldig van 01/12/2020 tot 31/12/2020 of zolang de voorraad strekt. Voorbehouden aan particuliere klanten bij de deelnemende concessiehouders van het door Renault Belgium Luxemburg erkende netwerk tijdens de geldigheidsperiode van het aanbod. Het EASYcare-contract omvat: a. Onderhoud, herstellingen en arbeidsloon: onderhoud volgens de voorschriften van de fabrikant, vervanging van slijtageonderdelen zoals remblokken en ruitenwisserbladen (behalve banden). b. Mechanische of elektrische herstellingen in geval van defect. Carrosseriekosten zijn niet inbegrepen. c. Pechbijstand. Meer informatie bij je concessiehouder. Onder voorbehoud van drukfouten. EASYcare-contract is een service verkocht door RCI Financial Services. Adverteerder: Renault België-Luxemburg n.v. (Invoerder), Bergensesteenweg 281, 1070 RPR Brussel, BTW BE 0403 463 679 - IBAN BE76 0017 8828 2195.

Renault verkliest

Milieu-informatie. [K.B. 19.03.2004] op [www.renault.be](http://www.renault.be)

GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

[renault.be](http://renault.be)

elektrische cross-over die het gemunt heeft op de Duitse premiumrivalen.

### OPEL

2021 is het jaar waarin de esthetisch vernieuwende en ook als elektro-auto verkrijgbare Mokka in de showrooms verschijnt. Sommigen zullen ook reikhalzend uitkijken naar de gloednieuwe Astra, die op het onderstel van de (toekomstige) Peugeot 308 staat. Reken dus op plug-inhybride, benzine- en dieserversies.

### PEUGEOT

Je las het al: de volgende 308 staat klaar om de fakkel over te nemen. Meer nog dan het huidige model wil hij zich opwerpen als de Franse VW Golf. Hij zou uitpakken met een expressiever design, een geavanceerde digitale cockpit, elektrisch ondersteunde verbrandingsmotoren en een afwerking die zijn segment overstijgt.

### RENAULT

De succesvolle Kadjar krijgt een coupébroer, Arkana genaamd, die een betaalbaar alternatief vormt voor de Mercedes GLC Coupé en consorten. Daarnaast belooft Renault ook een gloednieuwe elektrische Mégane met een rijbereik van 450 km alsook een facelift voor de Scénic.

### SEAT

2020 was een topjaar voor het Spaanse merk, dat hoge ogen gooit met zijn nieuwe Leon. Dit jaar krijgen de Ibiza en de Arona een facelift, is de Tarraco PHEV eindelijk leverbaar en rolt ook de elektrische, op de VW ID.3 gebaseerde Cupra El-Born van de band.

### SKODA

De elektrische cross-over Enyaq krijgt een trendy coupé-afgeleide. Het model dat je allicht vaker zult kruisen op onze wegen is de nieuwe Fabia. Die neemt het platform over van de VW Polo en de Seat Ibiza. Ook gaat de Kodiaq onder het mes voor zijn midlife-facelift.



### SSANGYONG

Het gaat hard bij de Zuid-Koreaanse SUV-specialist. De grote Rexton krijgt ter gelegenheid van zijn facelift een digitale cockpit en een geüpdatete diesel. Ook kondigt SsangYong een volledig elektrische Korando aan.

© Suzuki



### SUZUKI

De huidige Vitara wordt dit jaar afgelost door de nieuwe generatie. Die wordt weer een tikje groter en steekt een tandje bij inzake infotainment en veiligheid. Voorts mogen we ook een Suzuki-versie van de Toyota RAV4 verwachten. Die zal Across gaan heten en vanzelfsprekend hybride zijn.

### TESLA

Als de Berlijnse gigafactory op tijd klaar geraakt, zullen we eind dit jaar de Model Y in de Europese showrooms zien. Op een nieuwe Model S en Model X is het nog wachten tot 2022. Wie weet bouwt Tesla in 2021 eindelijk ook de basisversie van de Model 3.



### TOYOTA

Wie de RAV4 een tikje te klein vindt of nood heeft aan zeven zitplaatsen, kan voortaan terecht bij de Highlander. Waterstoffanaten kunnen de nieuwe Mirai bestellen. Grote milieubewuste gezinnen of taxibedrijven zullen blij zijn met de komst van de elektrische Proace Verso.

### VW

De Polo is halverwege zijn carrière en poedert zijn neus bij. De Tiguan Allspace volgt het voorbeeld van de gewone Tiguan en gaat ook aan de stekker. De volledig elektrische cross-over ID.4 krijgt een coupé-afgeleide die naar de naam ID.5 luistert.

### VOLVO

Coupé-cross-overs zijn hip, dus krijgt de XC40 ook een sportieve afgeleide. De XC60 is toe aan een opfrisbeurt en zou voor de gelegenheid de overstap maken naar Android OS voor het infotainment, naar het voorbeeld van de Polestar 2 en de elektrische Volvo XC40.



# BUY BUY

# MITSUBISHI



## ONTDEK ONZE AFSCHEIDSCONDITIES OP BUYBUYMITSUBISHI.BE

- **TOT 30% KORTING** <sup>(a)</sup>
- **5 JAAR GARANTIE OF TOT 100.000 KM**
- **U KUNT REKENEN OP MINSTENS 10 JAAR SERVICE**

**5 JAAR  
GARANTIE**

2,0-8,7 L/100 KM 46-196 G/KM (WLTP)

milieu-informatie (KB 19/03/2004): [mitsubishi-motors.be](http://mitsubishi-motors.be) GEEF VOORRRANG AAN VEILIGHEID.

(a) Korting van toepassing op ASX 2.0 Invite: Aanbevolen catalogusprijs (1) (zonder opties): € 22.240 + Metaalkeur € 550 + Starterspack €140 - 30% BUY BUY korting (2) zijnde € 6.879 = Nettoprijs (3) € 16.051. Afbeelding ter illustratie.

(1) AANBEVOLEN CATALOGUSPRIJS: De door Beherman Motors nv aanbevolen maximumprijs voor de wagen vermeld zonder extra opties. (2) BUY BUY KORTING: korting geldig bij aankoop van de vermelde Mitsubishi uit stock in de deelnemende Belgische verkooppunten van 01/12/2020 t.e.m. 28/02/2021 en zolang de voorraad strekt. De wagen moet ingeschreven zijn ten laatste op 31/12/2021. (3) Nettoprijs (TOTAALPRIJS): De som van de door Beherman Motors nv aanbevolen maximumprijs voor de wagen vermeld zonder extra opties en na aftrek van de korting. Afbeelding ter illustratie. Contacteer uw concessiehouder voor alle informatie over de fiscaliteit van uw voertuig.

**MITSUBISHI  
MOTORS**  
Drive your Ambition

# Bezint **EER GE BEGINT**

VOOR JE NAAR DE SHOWROOM RENT EN OFFERTES AANVRAAGT, VERDIENST HET AANBEVELING OM BIJ JEZELF AF TE TOETSEN WAT JE JUIST ZOEKT IN EEN AUTO. OOK MOET JE VERDER KIJKEN DAN DE AANKOOPPRIJS, WIL JE ONAANGENAME VERRASSINGEN EN TELEURSTELLINGEN VERMIJDEN.

DOOR DIETER QUARTIER

**E**en nieuwe auto kiezen: een tof tijdverdrijf voor de ene, pure tijdverspilling en een bron van stress voor de andere. Tot welke groep jij ook behoort, je kunt maar beter de juiste keuze maken. Het gaat immers om veel geld en je wilt natuurlijk geen overhaaste beslissing nemen die niet onderbouwd is.

Daarom start je best met een behoefteanalyse. De vragen waarop je op voorhand een antwoord zou moeten zoeken, zijn:

- **Hoeveel zitplaatsen en bagageruimte heb ik nodig?** Het spreekt voor zich dat je best niet van een ranke coupé droomt als je rekening moet houden met twee kleine kinderen. Een cross-over is vaak aantrekkelijk, maar weet dat een klassieke break vaak goedkoper en minstens even ruim is.
- **Waar liggen mijn prioriteiten?** Comfort, gebruiksgemak, veiligheid, milieuvriendelijkheid, een laag budget, prestige,... Alles in één auto verenigen is moeilijk. Het loont zeker de moeite om verder te kijken dan de 'usual suspects'. Bij sommige minder bekende merken krijg je vaak een interessant totaalpakket (zie ook pagina 14).
- **Hoe lang ga ik met de auto rijden?** Ben je iemand die om de drie tot vijf jaar van auto wisselt, dan hou je best rekening met de herverkoopbaarheid. Rij je langer, dan heeft de restwaarde iets minder belang.
- **Hoe(veel) rijd ik met de auto?** Je kunt vandaag kiezen uit benzine, diesel, hybride, plug-inhybride, elektrisch, cng en lpg (zie ook pagina 11 en 12). Niet je vooroordelen, maar je gebruiksprofiel zou je moeten leiden bij je keuze.

## ER IS MEER DAN DE AANKOOPPRIJS

Nog te vaak kiezen mensen een auto op basis van de nettoprijs. Dat kan achteraf voor onaangename verrassingen zorgen. De auto die op het eerste gezicht



HET GAAT OM VEEL GELD EN JE WILT NATUURLIJK GEEN OVERHAASTE BESLISSING NEMEN DIE NIET ONDERBOUWD IS. DAAROM START JE BEST MET EEN BEHOEFTEANALYSE.

het voordeligst lijkt, kan op het einde van de rit een dure vogel blijken.

Niet lang na de inschrijving van de auto volgt het aanslagbiljet voor de BIV en de verkeersbelasting. Die worden in Vlaanderen op basis van de brandstofsoort en de CO<sub>2</sub>-uitstoot berekend en dus niet meer op het vermogen. Je leest er alles over op pagina 20 en volgende.

Nog een andere vaste uitgave is de verzekeringspremie, die ook gevoelig kan verschillen naargelang van het type auto (zie pagina 33). Alle andere kosten zijn variabel: van het brandstofverbruik over de banden tot het onderhoud en eventuele reparaties. Ook op dat vlak kunnen de bedragen fors uiteenlopen. Een verlengde fabrieksgarantie (zoals bij Hyundai, Nissan, Kia, MG, Suzuki, SsangYong, enzovoort) kan hier een serieus verschil maken.

Wil je maximaal ingedekt zijn qua risico en niet geconfronteerd worden met onverwachte kosten? Dan moet je zeker een private lease overwegen, of een financiering met een onderhoudscontract. Je leest er alles over op pagina 26 en verder.

# Kies de motor **DIE BIJ JE PAST**

VANDAAG KUN JE KIEZEN VOOR BENZINE, DIESEL, (PLUG-IN)-HYBRIDE, LPG, CNG EN ELEKTRICITEIT. WELKE MOTOR JE BEST KIEST, HANGT MEER DAN OOI AF VAN JE GEBRUIK. OP SUBSIDIES VOOR DE ECO-ALTERNATIEVEN KUN JE ALS PARTICULIER HELAAS NIET (MEER) REKENEN.

DOOR STIJN BLANCKAERT & DIETER QUARTIER

In 2008 opteerde volgens Febiac maar liefst 78,9% van de Belgen voor diesel – een absoluut hoogtepunt in de carrière van de brandstof. De voorbije jaren is het marktaandeel ervan echter gestaag gekrompen: vandaag kiest amper een op drie nog voor ‘gasolie’. Benzinemotoren zijn anno 2020 het populairst: ze drijven 52% van alle nieuw verkochte auto’s aan. Het restant – zo’n 12% – wordt voornamelijk ingepalmd door plug-inhybrides en elektrische auto’s, terwijl CNG en LPG eerder marginaal blijven.

Het aandeel van elektrische en elektrisch ondersteunde auto’s belooft in 2021 sterk te stijgen, zeker bij de zakelijke rijders. Voor particulieren blijft de meerprijs van de batterij een serieus obstakel. Toch moet je verder kunnen kijken dan de aankoopprijs. Je gebruiksprofiel legt heel wat gewicht in de balans – niet alleen economisch, maar ook ecologisch.

## DIESEL: VOOR DE VEELRIJDERS

Diesels zijn koppelrijker én zuiniger dan benzinekrachtbronnen, maar hebben meer tijd nodig om hun ideale bedrijfstemperatuur te bereiken. Wanneer je er alleen korte ritten mee maakt, slijt de motor sneller én kan de roetfilter de opgeslagen deeltjes niet verbranden (‘regenereren’). Ook de EGR-klep durft (dure) problemen veroorzaken bij wie altijd maar enkele kilometers rijdt.

Een diesel uit milieuoverwegingen links laten liggen en dan maar een benzine kiezen heeft geen zin aangezien de nieuwste diesels met de Euro 6d-norm zeker zo schoon zijn als moderne benzines. Dat bewijzen diverse onafhankelijke studies. Grosso modo kunnen we stellen dat wie meer dan 25.000 km per jaar rijdt en/of vaak lange afstanden aflegt nog steeds het beste af is met een moderne dieselmotor.

Hybride of plug-inhybride? Voor particulieren is de eerste optie meestal zinvoller. © Ford



ENKEL WIE HAAST CONTINU OP ELEKTRICITEIT RIJDT, KAN OP LANGE TERMIJN ZIJN VOORDEEL HALEN UIT EEN PLUG-IN. DAT BETEKENT DUS CONSCIËNTIEUS DE STEKKER INSTEKEN.

### BENZINE: VOOR DE MEESTE GEBRUIKERS

De benzineversie is vaak de goedkoopste keuze in aankoop. Wel verbruiken benzinemotoren (soms veel) meer dan diesels, maar het verschil lijkt de jongste jaren te verkleinen dankzij de toepassing van turbotechnologie, directe injectie, energierecuperatie tijdens het vertragen en zelfs cilinderuitschakeling. Bovendien betaal je op benzinemotoren grosso modo minder belastingen in Vlaanderen.

Een benzinemotor is sowieso sneller op temperatuur dan een diesel. Daarom is benzine interessant wanneer je vaak korte afstanden rijdt en slechts sporadisch een langere rit op de snelweg aflegt. Ecologisch gezien doen ze het niet per se beter dan de recentste diesels: ze stoten meer CO<sub>2</sub> uit en produceren evenzeer fijnstof en stikstofoxides.

### HYBRIDE: VOOR DE STADSRIJDER

Merken als Toyota, Hyundai, Kia, Ford en sinds kort ook Renault bieden benzineversies aan die elektrisch worden ondersteund, maar niet extern kunnen worden opgeladen. Ze komen nog het best tot hun recht in een stadsomgeving met veel stop&go-verkeer. De batterij kan immers enkel tijdens het vertragen worden opgeladen.

Gewone hybrides – door sommige merken ook wel “zelfladende hybrides” genoemd – zijn duurder dan een benzineauto. Ze zijn doorgaans wel zuiniger en worden iets minder belast, zodat je de meerprijs kunt terugverdienen. Een aangepaste, proactieve rijstijl is dan wel noodzakelijk.

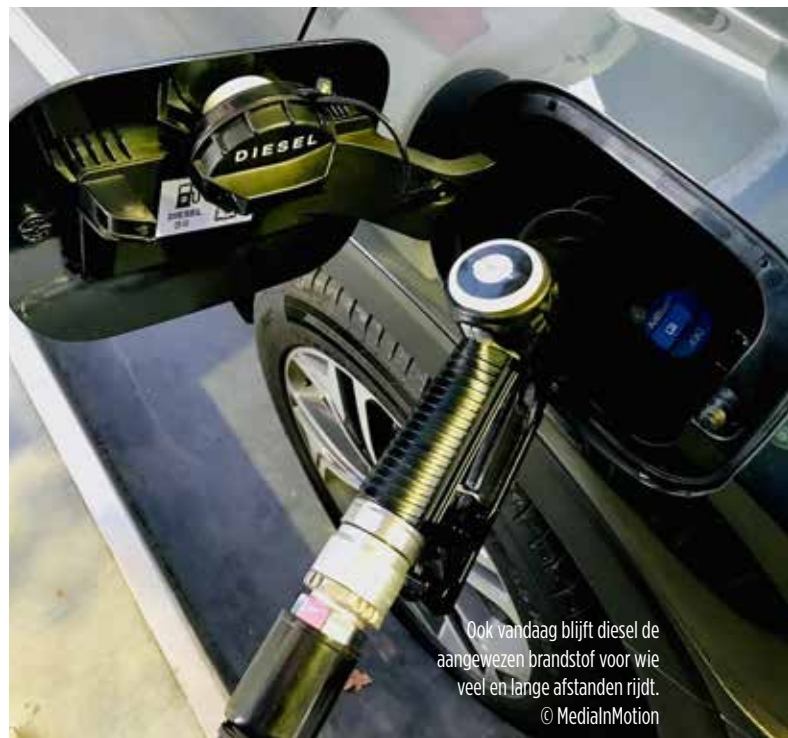
### PLUG-INHYBRIDE: VOOR DE ERG CONSCIËNTIEUZE LADER

De meeste merken hebben de mond vol van plug-inhybrides. Maar zijn ze wel zo interessant? Je kunt de fikse meerprijs ervan – het gaat toch snel om € 8.000 – als particulier amper terugverdienen, zeker nu de vrijstelling op de BIV en de verkeersbelasting is weggefallen.

Enkel wie haast continu op elektriciteit rijdt, kan op lange termijn zijn voordeel halen uit een plug-in. Dat betekent dus consciëntieus de stekker insteken – en vooral geen snelweg rijden. Ook hier geldt dat je jezelf een proactieve, rustige rijstijl moet aanmeten. En dat terwijl heel wat hybrides uitpakken met een berg pk's...

### ELEKTRISCH: VOOR DE DURVERS

Hoewel het aantal betaalbare EV's nog beperkt is, worden ze toch interessanter. In de eerste plaats door het groeiende rijbereik, maar ook omdat het prijsverschil met de conventionele auto steeds kleiner wordt. Vandaag



Ook vandaag blijft diesel de aangewezen brandstof voor wie veel en lange afstanden rijdt.  
© MediaInMotion

moet je niettemin rekenen op een supplement van € 10.000 en meer.

Overheidspremies zijn er helaas niet meer. Om als particulier van een EV een interessante “business case” te maken, moet je thuis kunnen opladen – en bij voorkeur met stroom die je zelf opwekt. Als je enkel gebruik kunt maken van de publieke laadinfrastructuur, dan kom je bedrogen uit.

### CNG: VOOR DE ECO-CIJFERAAR

CNG ofte gecompriëerd aardgas is vandaag op LPG na de goedkoopste brandstof aan de pomp. Ze is bovendien schoner dan benzine en dan diesel inzake fijnstof en stikstofoxides, terwijl ze minder CO<sub>2</sub> creëert. Wel is het aanbod aan CNG-modellen heel beperkt: enkel de VW-groep, Ssangyong en Fiat geloven er nog in.

De meerprijs die je betaalt ten opzichte van de klassieke benzineversie (zo'n € 2.500) kun je terugverdienen na gemiddeld 80.000 kilometer, aldus energieregulator CREG. Jammer genoeg heeft de Vlaamse regering beslist om de vrijstelling van BIV en verkeersbelasting voor CNG-auto's af te schaffen.

### LPG: VOOR DE VOLHARDERS

Momenteel bieden enkel Renault en Dacia modellen aan die af-fabriek zijn aangepast om LPG te tanken. Andere auto's moeten dus eerst omgebouwd worden en verliezen daarbij heel wat kofferruimte. De ombouw kost bovendien al snel € 3.000.

LPG heeft als nadeel dat je verbruik hoger ligt dan met benzine, waardoor je dus vaker aan de pomp zal staan. De literprijs ligt dan weer erg laag vergeleken met andere brandstoffen, maar je betaalt wel iets meer wegenbelasting. Een praktisch nadeel is dat je in vele ondergrondse garages niet binnen mag met je LPG-auto.



# NEW SUZUKI SWACE



Ontdek de Swace,  
de nieuwe Hybrid break van Suzuki!



Self-charging  
**Hybrid**

CO<sub>2</sub>: 99 - 115g/km Verbruik: 4,4 - 5,0 l/100km (WLTP)



Foto niet contractueel. Afgebeelde model is uitgerust met opties en accessoires Milieu-informatie [KB 19/03/2004]: [www.suzuki.be](http://www.suzuki.be). Suzuki Belgium behoudt zich het recht om, zonder voorafgaande bekendmaking, veranderingen aan te brengen in specificaties, kleuren en materialen.

Onweerstaanbaar  
betrouwbaar

[www.suzuki.be](http://www.suzuki.be)



# De lokroep van **DE PREMIUMMERKEN**

AUDI, BMW, MERCEDES-BENZ... DE MEESTE AUTOKOPERS BEGINNEN AL TE DROMEN BIJ HET HOREN VAN DEZE RONKENDE NAMEN. ZIJN ZE HUN MEERPRIJS WAARD, OF ZIJN ER MERKEN DIE IN DE BUURT KOMEN EN EEN BETERE VERHOUDING PRIJS-KWALITEIT BIEDEN?

DOOR DIETER QUARTIER

**D**e inschrijvingscijfers liegen niet. Belgen zijn helemaal tuk op de Duitse premiummerken. Die zien hun marktaandeel gestaag groeien, niet het minst omdat ze de jongste jaren hun cross-overaanbod fors hebben uitgebreid. Tussen pakweg 2005 en 2015 waren het de Japanners en de Zuid-Koreanen die in SUV-land de lakens uitdeelden – kijk maar naar de Hyundai Tucson en Santa Fe, de Kia Sportage, de Nissan Qashqai, de Toyota RAV4 en de Suzuki Vitara. Intussen zijn er al heel wat plaatsjes in de top 20 ingenomen door het X-offensief van BMW (X1, X2, X3), het Q-arsenaal van Audi (Q2, Q3, Q5) en het GL-gamma van Mercedes-Benz (GLA, GLB, GLC).

## ACHTERSTAND WEGGEWERKT

Toch hebben de volumemerken – zowel de Europese als de voorgenoemde Aziatische – niet stilgezeten. Ze hebben ingezien dat de afwerking, de personalisatiemogelijkheden en de rijervaring naar een hoger niveau moesten worden getild om klanten te overtuigen. Tegelijk moesten ze erover waken dat de (logischerwijs hogere) productie- en ontwikkelingskosten de verkoopprijs niet te veel zouden doen stijgen.

Het is een strategie die je haast bij elk massamerk terugziet. Zelfs Dacia, dat als uitgesproken budgetmerk tot voor kort weinig belang leek te hechten aan de look&feel van de afwerking, de geluiddemping en de veiligheid, steekt met de nieuwe Sandero een serieus tandje bij.

Hetzelfde kan gezegd worden van SsangYong, dat met de Korando een uitstekende indruk maakt en tegelijk

scherp geprijsd blijft. Zelfs MG, dat nog maar net gelanceerd is op onze markt, gooit met de EHS plug-inhybride hoge ogen inzake afwerking en uitrusting, en dat voor een prijs waar de concurrentie enkel maar bij kan verbleken.

Je zou kunnen argumenteren dat premiummerken nog steeds een streepje voor hebben inzake technologie en raffinement. Ook dat argument staat op wankel poten. Kijk maar naar de jongste Hyundai Tucson, die probleemloos de vergelijking met de VW Tiguan aankan, met zijn digitale cockpit, hybride en plug-inhybride aandrijving en zijn brede waaier aan rijhulpsystemen. De gebruikte materialen ogen zelfs beter dan die van voorgenoemde Duitser...

## EN DE RESTWAARDE?

Sommigen zweren bij premiummerken omdat ze een hogere restwaarde bieden. Dat klopt voor een stuk, maar je mag niet vergeten dat je aan de basis ook heel wat meer betaalt. Bovendien zijn de tweedehandsprijzen van premiummodellen in verhouding lang niet zo hoog meer als pakweg vijftien jaar geleden. Er zijn er gewoon te veel op de markt.

Sommige massamerken hebben bovendien een slimme manier gevonden om de restwaarde van hun auto's op te krikken. Ze bieden een tot vijf (Hyundai, SsangYong, Toyota, Mitsubishi, Suzuki, Subaru) of zelfs zeven jaar (MG, Kia) uitgebreide garantie aan, die overdraagbaar is op de tweede eigenaar. Dat creëert vertrouwen, en vertrouwen is geld waard.



Zelfs MG, dat nog maar net gelanceerd is op onze markt, gooit met de EHS plug-inhybride hoge ogen inzake afwerking. © MG Motor

# 2021 HET JAAR VAN DE ELEKTRIFICATIE

IN 2021 ZAL ELEKTRIFICATIE ZICH VERDER DOORZETTEN IN HET GAMMA VAN NISSAN. HET MERK ZAL OP DIE MANIER ZIJN PIONIERSROL OP HET VLAK VAN ELEKTRISCHE VOERTUIGEN MET SUCCES VERLENGEN.



Voor 2021 geeft Nissan de LEAF een nieuwe dimensie, die eens te meer nieuwe normen vestigt voor een betaalbare emissievrije mobiliteit. © Nissan

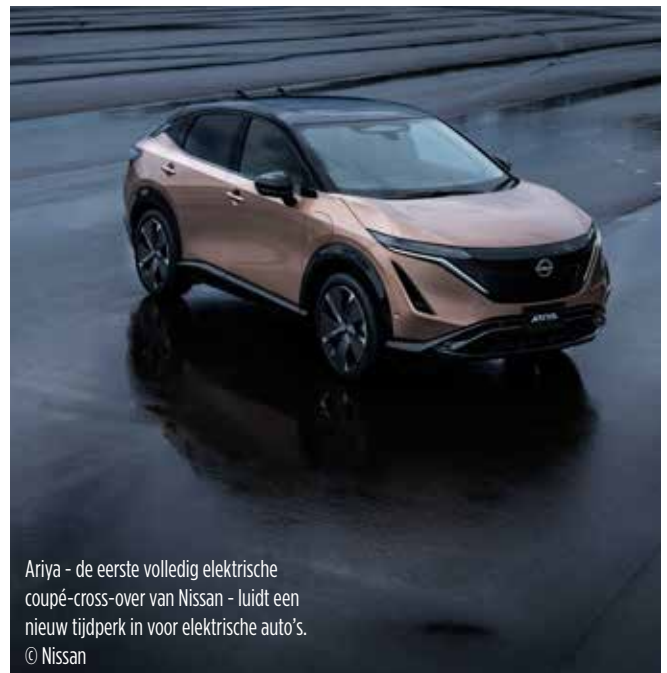
twee elektromotoren zijn voorzien van Nissans meest geavanceerde vierwielaandrijvingstechnologie, e-4ORCE, met afzonderlijk aangestuurde wielen. De Nissan Ariya wordt eind 2021 verwacht.

## OOK DE QASHQAI KRIJGT BATTERIJEN

De volledig nieuwe Nissan Qashqai mogen we vanaf deze zomer verwachten. Het interieur krijgt premium designdetails en geavanceerde technologie mee, waaronder een geavanceerd infotainmentsysteem met een toonaangevend aanbod van connectiviteitsdiensten.

De nieuwe Qashqai maakt deel uit van de elektrificatiestrategie van Nissan. Zo wordt de cross-over leverbaar met het innovatieve en bijzonder efficiënte e-POWER-aandrijfsysteem. Hierbij worden de wielen uitsluitend door een elektromotor aangedreven, terwijl een benzinemotor fungeert als generator om de elektromotor via een batterij van stroom te voorzien. ●

Voor meer informatie bezoek [www.nissan.be](http://www.nissan.be)



Ariya - de eerste volledig elektrische coupé-cross-over van Nissan - luidt een nieuw tijdperk in voor elektrische auto's. © Nissan

Het elektrische verhaal bij Nissan begon tien jaar geleden met de LEAF, 's werelds eerste op grote schaal geproduceerde volledig elektrisch aangedreven gezinswagen. De huidige generatie LEAF heeft ongekende technologieën geïntroduceerd, zoals het e-Pedal voor 'one pedal driving' en het regeneratief remmen. Voor absolute gemoedsrust zorgt de batterijgarantie van 8 jaar of 160.000 km.

Voor 2021 geeft Nissan zijn populaire elektrische wagen een nieuwe dimensie, die eens te meer nieuwe normen vestigt voor een betaalbare emissievrije mobiliteit. De nieuwe LEAF kan schermen met tal van intelligente mobiliteits- en veiligheidsupgrades van Nissan. Klanten kunnen nu genieten van Intelligent Blind Spot Intervention en Intelligent Rear View Mirror. Daarnaast is er nu ook wifi aan boord en dankzij de smartphone-app NissanConnect Services kunnen ze hun LEAF ook vanop afstand bedienen en monitoren.

## NIEUWE ELEKTRISCHE COUPÉ-CROSS-OVER – NISSAN ARIYA

Ariya - de eerste volledig elektrische coupé-cross-over van Nissan - luidt een nieuw tijdperk in voor elektrische auto's. Hij belooft een zeer krachtig en soepel rijgedrag dankzij het complete aanbod van Nissan Intelligent Mobility met de nieuwste assistentietechnologieën. Een design dat is geïnspireerd op tijdloos Japans futurisme geeft alle inzittenden een gastvrije, persoonlijke indruk.

Met een geschatte actieradius tot 500 kilometer (WLTP, onder voorbehoud) is de Nissan Ariya de perfecte partner voor zowel dagelijks woon-werkverkeer als roadtrips. De vierwielaangedreven Nissan Ariya-uitvoeringen met

# Over het bos **EN DE BOMEN**

WE WORDEN LANGS ALLE KANTEN OM DE OREN GESLAGEN MET TERMEN ALS “HYBRIDE”, “MILD HYBRIDE” EN “PLUG-INHYBRIDE”. WAT BETEKENEN ZE EIGENLIJK EN WAT IS HET VERSCHIL?

DOOR STIJN BLANCKAERT



De nieuwe Hyundai Tucson is een voorbeeld van een model dat als mild, full én plug-in hybride verkrijgbaar is. © Hyundai

**D**e noodzaak om de uitstoot van auto's terug te dringen heeft geleid tot een resem technologieën met als gemene deler het feit dat ze elektriciteit gebruiken om auto's geheel of gedeeltelijk aan te drijven. Het spectrum reikt van de mild hybride over de full hybride tot en met de plug-inhybride.

Grosso modo geldt: hoe groter de batterij, hoe groter het aandeel elektrische kilometers en hoe duurder alsook zwaarder de auto. Een overzicht van de kenmerken en de voor- en nadelen.

## MILD HYBRIDE OF MHEV

Het gaat hier om een klassieke verbrandingsmotor waaraan een kleine batterij is toegevoegd. Daarin kan de energie worden opgeslagen die gerecupereerd wordt tijdens het vertragen, net als bij een full hybrid, maar dan in veel beperktere mate. Via een starter-alternator wordt die energie bij het vertrekken en accelereren gebruikt om de verbrandingsmotor bij te staan.

Het resultaat van deze elektrische hulp? Een daling van het verbruik met zo'n vijf à tien procent. De meest performante mild hybride systemen werken aan een spanning van 48 volt. De meer 'basic' versies doen het met 12 V. Met een mild hybrid kun je nooit volledig elektrisch rijden.

Eigenlijk gaat het gewoon om de nieuwste generatie van het bekende start-stopsysteem. Het is nu al standaard op diverse modellen van BMW en Mercedes-Benz en zal gaandeweg de hele markt inpalmen.

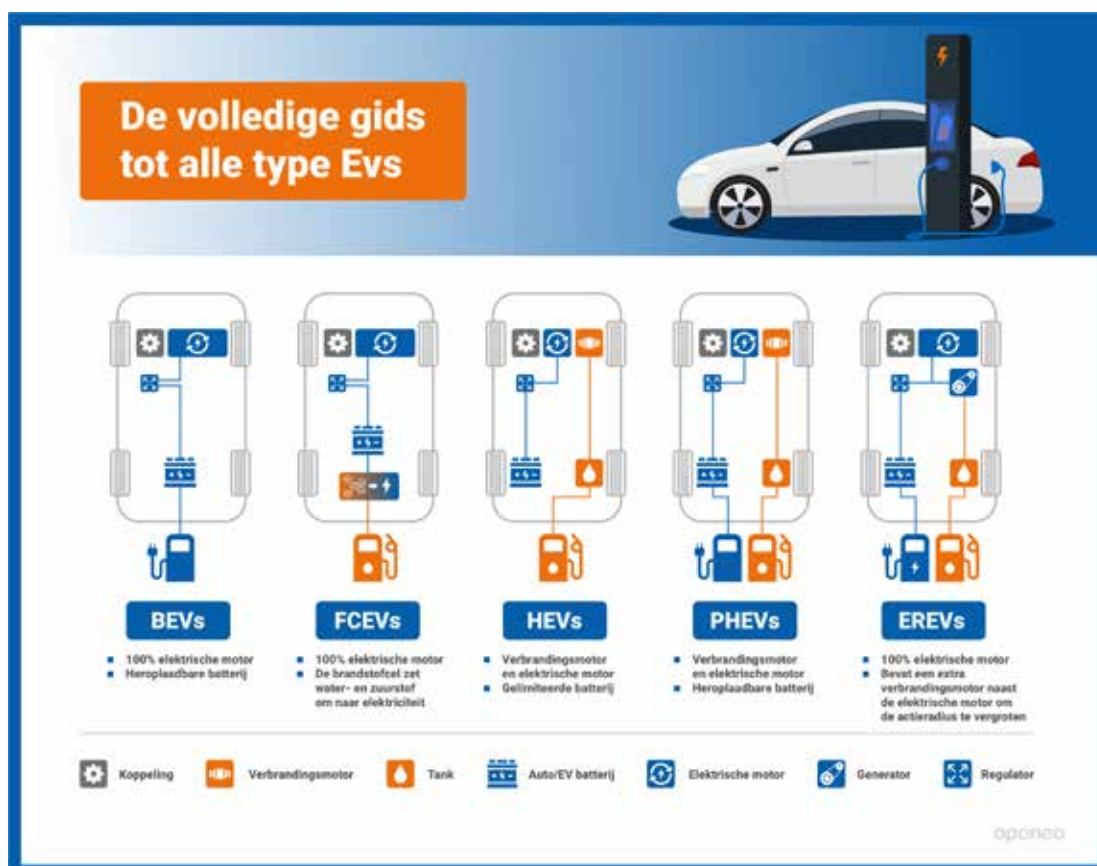
## FULL HYBRIDE OF HEV

Toyota is het merk dat deze technologie als eerste op grote schaal omarmd heeft. Ook Ford, Kia, Hyundai en Renault bieden full hybrids aan. Als we kijken naar de efficiëntie van deze technologie in verhouding tot de meerkosten ervan, is dit de “gulden middenweg”, omdat je voor een full hybride geen laadinfrastructuur nodig hebt en de verbruiksbesparing in vergelijking met een klassieke auto tot 30% kan bedragen.

Bij een full hybrid drijft de verbrandingsmotor de wielen aan maar fungeert hij ook als generator voor het opladen van de batterij, terwijl er anderzijds een elektromotor is die ook rechtstreeks de wielen aandrijft, samen met of los van de verbrandingsmotor. De batterij

GROSSO MODO GELDT: HOE GROTER DE BATTERIJ, HOE GROTER HET AANDEEL ELEKTRISCHE KILOMETERS EN HOE DUURDER ALSOOK ZWAARDER DE AUTO.





Oponeo maakte dit handige overzicht van de verschillende types geëlektrificeerde auto's.

## MET EEN MILD HYBRID KUN JE NOOIT ZUIVER ELEKTRISCH RIJDEN. EIGENLIJK GAAT HET GEWOON OM DE NIEUWSTE VORM VAN HET BEKEND START-STOPSYSTEEM.

van tussen de 1 en 2 kWh wordt opgeladen door de motor én door de recuperatie van energie die vrijkomt bij het vertragen. De auto kan ook tot enkele kilometers zuiver elektrisch rijden.

### PLUG-INHYBRIDE OF PHEV

De meest gehypte hybride is vandaag ontegensprekelijk de PHEV. Hier wordt een verbrandingsmotor gecombineerd met een elektromotor die zijn stroom haalt uit een flinke batterij met een capaciteit van zo'n 10 tot 20 kWh. Plug-ins kunnen 30 tot 80 kilometer zuiver elektrisch rijden.

De werking van de PHEV is voor een stuk vergelijkbaar met die van een full hybride. De batterij wordt bijgeladen door het recupereren van vertragsenergie, maar kan – en moet – daarnaast aan het stroomnet worden opgeladen. Dat gebeurt aan een gewoon stopcontact (niet echt aan te raden) of aan een wallbox. Ook publieke laadpalen kunnen gebruikt worden.

Het voordeel is natuurlijk dat plug-ins, wanneer ze systematisch worden bijgeladen, het merendeel van de afgelegde trajecten op batterijkraft kunnen afleggen, waardoor het verbruik van benzine (of diesel in het geval

van Mercedes, dat als enige ook dieselpug-ins aanbiedt) erg laag kan uitvallen. Wanneer je een PHEV echter niet oplaadt, verbruikt zo'n auto door het veel hogere gewicht ten gevolge van zijn batterijen beduidend meer dan zijn evenknie met enkel een verbrandingsmotor.

Als technisch meest geavanceerde oplossing is de plug-in meteen ook de duurste hybride. Je moet naast de gewone motor een krachtige elektromotor voorzien en ook een serieus batterijpack.

### EN ELEKTRISCHE AUTO'S MET RANGE EXTENDER DAN?

Je hebt gelijk: ook een elektrische auto met range extender (EREV voor Extended Range Electric Vehicle) is strikt genomen een hybride. Het grote verschil met een full hybride of plug-in hybride is dat de laatste twee *au fond* voertuigen met een geëlektrificeerde verbrandingsmotor zijn, terwijl de EREV als zuiver elektrische auto geboren is.

De range extender is een kleine benzinemotor die wordt ingeschakeld om de batterij bij te laden wanneer die leeg is, maar de wielen niet rechtstreeks aandrijft. Momenteel zijn er geen auto's met een range extender op de markt (de BMW i3 REX is niet meer), al verwachten we dat Mazda de elektrische MX-30 later dit jaar zal aanbieden met een dergelijke oplossing.

# De tijd is rijp **VOOR ELEKTRISCH**

DOOR DE CRISIS KRIJGT ONZE AUTO SNEL EEN NIEUWE STATUS. ZOWEL BEDRIJVEN ALS CHAUFFEURS ZIEN DE FISCALE EN ECOLOGISCHE VOORDELEN VAN ELEKTRISCHE VOERTUIGEN IN.



Tegen 2026 moeten bedrijfswagens emissievrij zijn. Bedrijven doen er dus goed aan om nu al op een groen wagenpark over te schakelen. © VW

**H**oeveel kilometers heeft jouw wagen dit jaar al op de teller staan? Bij de meeste Belgen zal dit gevoelig minder zijn dan voor de crisis. Veel mensen werken van thuis en ondertussen staat hun auto soms volledige dagen in de garage of op de oprit geparkeerd.

Bovendien heeft niemand zin om straks weer dagelijks in de file aan te schuiven. Het valt dan ook te verwachten dat veel bedrijven telewerk zullen blijven aanbieden. Dat maakt het interessant om een andere auto te overwegen of zelfs meteen naar 100% elektrisch te schakelen.

## FISCAAL VOORDELIG

De voorbije maanden hebben onze behoeften op het gebied van mobiliteit grondig door elkaar geschud. Van sector tot sector zien we natuurlijk nog wel grote verschillen. Zo is er bijvoorbeeld niet veel veranderd voor loodgieters die onmogelijk van thuis kunnen werken. Verkopers gaan daarentegen beduidend minder bij hun klanten langs.

Zeker gezinnen met twee auto's zullen zich wel eens afvragen waarom ze € 800 per maand betalen voor een voertuig dat constant stilstaat. Natuurlijk hebben we in de toekomst nog steeds een auto nodig, maar het kan ook met een kleiner model. Of waarom niet meteen een elektrisch voertuig? Dat is in aankoop duurder, maar we moeten het volledige plaatje bekijken. De totale kostprijs (TCO) van een auto omvat bijvoorbeeld ook de verbruikskosten. Mogelijk zullen we zelfs op onderhoud

een mooie som besparen. En dan zijn er nog de fiscale voordelen.

Op het einde van de rit kost een groene wagen even veel als of minder dan een gelijkwaardig model dat je niet in het stopcontact kunt steken.

## LIEVER EEN ZWEMBAD

Tegen 2026 moeten bedrijfswagens emissievrij zijn. Bedrijven doen er dus goed aan om nu al op een groen wagenpark over te schakelen. Maar ook bij de chauffeurs zelf merken we stilaan een mentaliteitsverandering. Onze auto is bovendien flink aan het zakken op de ladder van statussymbolen. De voorbije zomer waren we meer bezig met het aanleggen van zwembaden dan met het uitpluizen van de nieuwste autosnuffjes.

De meeste Belgen zien een plug-inhybride als de ideale overgang. Maar meestal is het beter om meteen volledig elektrisch te gaan. Van zodra je niet meer langs de benzinepomp kunt passeren, ga je de echte financiële voordelen ondervinden. Bovendien biedt een elektrische auto een rijbereik waarmee je gemakkelijk de hele dag doorkomt.

Maar hoe zit het dan met de jaarlijkse vakantie naar het zuiden en de laadinfrastructuur? Geen probleem: je kunt met een elektrische auto zeker in de Provence geraken, terwijl leasing vaak de optie van een vakantiewagen aanbiedt. En die laadpaal krijg je al vanaf € 1.600 bij je thuis geïnstalleerd. Dus, wat houdt je nog tegen om nu al 100% elektrisch te gaan? ●

→ mgmotor.be

Recharge yourself



# NEW MG EHS PLUG-IN HYBRID




100% fiscaal aftrekbaar

## MG EHS

Plug-In Hybrid

vanaf

34.985€ (incl. BTW)\*  GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

Vraag een testrit aan →



1,8 L / 100 km. 43 G / KM CO<sub>2</sub> (WLTP)

\*Getoonde prijs is inclusief € 995 rijklaarmaakkosten. Dit is een netto-prijs incl. BTW en geldig van 01/01/2021 tot 31/01/2021. Foto niet contractueel. Milieu-informatie [KB 19/03/2004]: [www.mgmotor.be](http://www.mgmotor.be). MG Motor behoudt zich het recht om, zonder voorafgaande bekendmaking, veranderingen aan te brengen in specificaties, kleuren en materialen. WLTP: Contacteer uw Brandstore voor alle informatie over de fiscaliteit van uw voertuig.

# Vlaamse verkeersbelasting: HOGER OF LAGER?



VLAANDEREN HEEFT ALS EERSTE REGIO IN BELGIË BESLIST OM VANAF DIT JAAR DE REALISTISCHERE WLTP-UITSTOOTCIJFERS TE GEBRUIKEN VOOR DE BEREKENING VAN DE BIV EN DE JAARLIJKSE VERKEERSBELASTING. WORDT UW NIEUWE AUTO DAARDOOR DUURDER OF NET GOEDKOPER?

DOOR STIJN BLANCKAERT

**B**ij het bepalen van de eenmalige Belasting op Inverkeersstelling en de jaarlijkse verkeersbelasting wordt in Vlaanderen sinds 2011 niet langer de cilinderinhoud en/of het vermogen van de motor gebruikt, zoals in Brussel en Wallonië, maar wel een reeks milieukeurmerken en de leeftijd van de auto.

Het gaat daarbij om de uitstoot van CO<sub>2</sub> en fijnstof, het type brandstof, de euronorm en de aanwezigheid van een roetfilter. Ook de leeftijd is een bepalende factor. Op het vlak van de jaarlijkse verkeersbelasting kijkt de Vlaamse overheid zoals in de andere twee regio's wel nog altijd naar de cilinderinhoud om het basisbedrag te bepalen,

maar past ze dat met een dubbele bonus-malus aan in functie van de CO<sub>2</sub>-uitstoot, de brandstofsoort en de euronorm.

## WAT ER VERANDERT

Tot eind 2020 werd voor de tarieven gebruikgemaakt van de NEDC-uitstoot, maar vanaf dit jaar zijn de WLTP-cijfers de norm voor de Vlaamse berekeningen. Aangezien de NEDC-waarde meestal lager ligt dan de WLTP-uitstoot zou de wijziging van de referentiewaarde – indien niets zou worden veranderd aan de formules – tot een aanzienlijke stijging van de verkeersbelasting leiden.

# FREEDOM MEETS STYLE



NEW  
KORANDO



SSANGYONG




MADE IN KOREA

Met zijn elegante design en zijn stoere uitstraling voelt de nieuwe Korando zich overal thuis. Vlot en wendbaar in de stad, maar ook heerlijk sportief en comfortabel op het platteland. Met de nieuwste veiligheidstechnologie draagt de nieuwe Korando zorg voor jou, je passagiers en andere weggebruikers. Zodat je in alle rust volop kan genieten van je reis. Trek eropuit met de nieuwe Korando. En ervaar hoe fijn échte vrijheid kan zijn.

**5,7-8,6 L/100 KM • 149-198 G/KM CO<sub>2</sub> (WLTP) <sup>(2)</sup>**

[ssangyong.be](http://ssangyong.be)

<sup>1)</sup> Alle informatie en voorwaarden betreffende 5 jaar waarborg en bijstand zijn beschikbaar op aanvraag bij je officiële SsangYong-dealer en op [www.ssangyong.be](http://www.ssangyong.be).

 **GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.** Milieu-informatie (K.B. 19.03.2004) op [www.ssangyong.be](http://www.ssangyong.be). SsangYong Motors Middle Europe S.A. verkoopt niet rechtstreeks aan consumenten. Alle specificaties kunnen zonder voorafgaande kennisgeving gewijzigd worden. Contacteer uw dealer voor de meest recente informatie. SsangYong Motors Middle Europe S.A. kan niet verantwoordelijk worden gesteld voor eventuele drukfouten. V.U.: SsangYong Motors Middle Europe S.A., Pierstraat 231, B-2550 Kontich, ondernemingsnummer: BE 0829.189.355.

<sup>2)</sup> De weergegeven waarden voor het brandstofverbruik en de CO<sub>2</sub>-uitstoot zijn gemiddelde waarden, gemeten met de WLTP-cyclus; deze kunnen variëren afhankelijk van wegomstandigheden en het rijgedrag van de bestuurder. Contacteer je dealer voor alle informatie over de fiscaliteit van je voertuig.

## OMDAT DE REGERING WILDE DAT DE AANPASSING NAAR WLTP ZO BUDGETNEUTRAAL MOGELIJK VERLOOPT, WERDEN DE FORMULES Aangepast AAN DE HOGERE WLTP-WAARDEN.

Zo zou de BIV en de jaarlijkse rijtaks voor een Renault Clio op benzine met zes fiscale PK, een NEDC-CO<sub>2</sub>-uitstoot van 111 en een WLTP-uitstoot van 122 g/km met respectievelijk € 128 en € 156,81 stijgen en zou voor een BMW X5 met tweeliter-dieselmotor (NEDC 152 g/km, WLTP 200 g/km) maar liefst € 2.896 extra BIV betaald dienen te worden en € 63,30 aan bijkomende verkeersbelasting.

Omdat de regering wilde dat de aanpassing naar WLTP zo budgetneutraal mogelijk verloopt (wat ook door Europa gevraagd wordt), werden de formules aangepast aan de hogere WLTP-waarden.



Deze Renault Clio ziet zijn BIV met € 100 dalen en moet ook € 3 minder verkeersbelasting betalen.

## EENMALIGE BELASTING OP INVERKEERSSTELLING

MERK EN MODEL	BIV NEDC	BIV WLTP	VERSCHIL
Renault Clio	€ 303	€ 203	-€ 100
Volkswagen Golf	€ 420	€ 363	-€ 57
Opel Corsa	€ 532	€ 389	-€ 143
Renault Captur	€ 426	€ 289	-€ 137
Hyundai Tucson	€ 1.299	€ 1.084	-€ 215
Fiat 500	€ 334	€ 268	-€ 66
Volkswagen Tiguan	€ 827	€ 920	+€ 93
Peugeot 2008	€ 390	€ 341	-€ 49
Nissan Qashqai	€ 559	€ 577	+€ 18
Volkswagen Polo	€ 257	€ 191	-€ 66

## WLTP EN NEDC: WAAROVER GAAT HET?

Tot 2017 waren de officiële verbruikswaarden en CO<sub>2</sub>-uitstootcijfers het resultaat van de zogenaamde NEDC-meting (New European Driving Cycle) waarvan de oorsprong teruggaat tot de jaren 80 van vorige eeuw, wat bij nieuwe auto's onrealistische cijfers opleverde. Daarom werd in 2017 de WLTP (Worldwide harmonized Light-duty vehicles Test Procedure) ingevoerd. Deze nieuwe homologatiemethode gaat gepaard met hogere gemiddelde en maximale snelheden, realistischere buitentemperaturen, snellere acceleraties en een grotere testafstand maar houdt ook rekening met de invloed van optionele uitrusting.

Het nadeel is dat de WLTP-cijfers zo'n 20 tot 30% hoger liggen dan de NEDC-cijfers, omdat ze de werkelijkheid beter weergeven, waardoor het noodzakelijk is de formules voor de verkeersbelasting aan te passen om te vermijden dat de hogere cijfers leiden tot hogere belastingen.

## JAARLIJKSE VERKEERSBELASTING

MERK EN MODEL	JVB NEDC	JVB WLTP	VERSCHIL
Renault Clio	€ 106	€ 103	-€ 3
Volkswagen Golf	€ 209	€ 207	-€ 2
Renault Captur	€ 126	€ 123	-€ 3
Opel Corsa	€ 192	€ 188	-€ 4
Hyundai Tucson	€ 294	€ 290	-€ 4
Volkswagen Tiguan	€ 827	€ 920	+€ 93
Fiat 500	€ 165	€ 163	-€ 2
Nissan Qashqai	€ 202	€ 204	-€ 2
Peugeot 2008	€ 177	€ 177	-€ 0
Volkswagen Polo	€ 135	€ 133	-€ 2

## WORDT MIJN AUTO NU DUURDER?

Meestal niet. De aanpassing van de formules leidt namelijk voor 70,84% van de auto's tot een daling van de BIV, terwijl 28,84% dat bedrag ziet stijgen. Voor 0,32% van de auto's zou er niets veranderd zijn. De gemiddelde daling wordt becijferd op € 144, de gemiddelde stijging is met € 348 een stuk hoger.

Voor wat de jaarlijkse verkeersbelasting betreft betekent de aanpassing voor 60,06% van de auto's een daling, voor 35,83% een stijging en voor 4,11% een status quo. Gemiddeld is de daling beperkt tot € 6 per jaar en de stijging tot € 10 per jaar.

Bij de meest verkochte auto's zien we over het algemeen een lichte daling van beide tarieven ten opzichte van vorig jaar, toen nog met de NEDC-waarden werd gewerkt. De overheid bezorgde ons bijgaande tabellen maar gaf niet mee welke motorisatie gebruikt werd voor het voorbeeld.

## WINNAARS EN VERLIEZERS

Het zijn dus de auto's met een hoge CO<sub>2</sub>-uitstoot die het zwaarst gepenaliseerd worden door de aanpassing.

## HET ZIJN DE AUTO'S MET EEN HOGE CO<sub>2</sub>-UITSTOOT DIE HET ZWAARST GEPENALISEERD WORDEN DOOR DE AANPASSING. DAARNAAST ZIEN WE VOORAL EEN DALING BIJ GEZINS- EN STADSWAGENS.

Daarnaast zien we vooral een daling bij gezins- en stadswagens. Dat is voor de doorsnee-particulier dus een goede zaak. Wanneer hij echter voor een plug-inhybride of een auto op CNG opteert is het verhaal enigszins anders.

De regering maakt vanaf dit jaar namelijk ook komaf met de belastingvrijstelling waar plug-inhybrides of wagens op aardgas recht op hadden en stelt vanaf nu enkel nog auto's met een nuluitstoot (elektrisch of op waterstof) vrij van BIV en verkeersbelasting. Daardoor worden CNG-auto's en plug-ins duurder.

Voor de plug-ins blijft die wijziging echter beperkt, omdat het in dat geval om auto's gaat die ook volgens de WLTP-norm een erg lage uitstoot hebben en daardoor een laag bedrag aan BIV en verkeersbelasting moeten betalen. Ze blijven dus interessanter dan de versies met enkel een verbrandingsmotor.

Voor wagens op aardgas is het wegvallen van de vrijstelling echter slecht nieuws, omdat zij niet met een erg lage uitstoot kunnen uitpakken en dus wel veel zwaarder belast worden.

### WAT MET TWEDEHANDSAUTO'S?

De nieuwe regels zijn enkel van toepassing op nieuwe auto's. Dat wil zeggen dat tweedehandswagens de NEDC-waarde blijven gebruiken en de "oude" formules voor die auto's van toepassing blijven. Voor reeds in 2020 of vroeger ingeschreven auto's wijzigen de BIV en de verkeersbelasting dus niet.

De *berekeningstool van de Vlaamse overheid* biedt de mogelijkheid om de BIV en verkeersbelasting voor uw auto te simuleren. Door het invoeren van de datum van eerste inschrijving weet de applicatie of ze de NEDC-waarde en de "oude" formule moet gebruiken, dan wel de WLTP-waarde en de nieuwe formule.

### BRUSSEL EN DE INTELLIGENTE KILOMETERHEFFING

De Brusselse regering gooide onlangs de knuppel in het hoenderhok door aan te kondigen dat ze het huidige systeem van verkeersbelasting en BIV in het gewest wil vervangen door een zonetol en een intelligente kilometerheffing. Wie vanaf 2022 het Brusselse gewest binnenrijdt zou een vast bedrag moeten betalen in functie van de cilinderinhoud van de auto en het uur of de dag (gaande van gratis 's avonds en in het weekend tot het maximumtarief tijdens de spits) en daarbovenop onderworpen worden aan een heffing per in het gewest gereden kilometer. In ruil zou voor inwoners van het gewest de BIV voor auto's tot en met 14 fiscale PK afgeschaft worden en zou ook de verkeersbelasting wegvallen.

Voor het zo ver is, zal echter nog heel wat overleg nodig zijn, want zowel in Wallonië als Vlaanderen komt er erg veel kritiek op deze beslissing die voor Vlamingen en Walen die naar Brussel moeten pendelen neerkomt op een dubbele belasting, aangezien zij in het eigen gewest al BIV en verkeersbelasting betalen maar ook nog eens zullen moeten betalen in Brussel. Of de Brusselse plannen bijgestuurd zullen worden is nog koffiedik kijken. Dat het laatste woord over deze controversiële beslissing nog niet gezegd is, is wel duidelijk.

Vanaf 2022 zou het Brusselse gewest de verkeersbelasting vervangen door een kilometerheffing en een zonetol.





# Cash, krediet of leasing: **ALLES OP EEN RIJTJE**

ALS JE OP ZOEK BENT NAAR EEN AUTO, HEB JE HEEL WAT KEUZE VOOR DE FINANCIERING ERVAN. ZOWEL BANKEN, LEASINGMAATSCHAPPIJEN ALS AUTOMERKEN BIEDEN DIVERSE FORMULES, MET ELK HUN VOOR- EN HUN NADELEN.

DOOR STIJN BLANCKAERT

**M**eer dan de helft van de particulieren doet een beroep op een of andere vorm van financiering om zijn auto te kopen. Bij bedrijven ligt dat percentage zelfs nog hoger. Dat is geen verrassing, als je weet dat auto's alsmat duurder worden door de toegenomen milieu-, comfort- en veiligheidsvereisten. Zeker wanneer we naar plug-inhybride of elektrische auto's kijken, wordt het voor de meeste mensen erg moeilijk om de auto nog met eigen middelen te betalen, als ze nog wat spaargeld willen overhouden.

Als je gaat financieren heb je tegenwoordig heel wat keuze. Je kan naar je eigen bank stappen, ingaan op een voorstel van de merkdealer, opteren voor zogenaamd ballonkrediet of zelfs kiezen voor een private lease. De twee laatste formules kun je afstemmen op het maandbudget dat je opzij wilt zetten en ze bieden een zekere vorm van flexibiliteit. Toch zijn er wezenlijke verschillen. Het is dus belangrijk om een overwogen keuze te maken.

## 1. EIGEN MIDDELEN

Je kunt je auto natuurlijk gewoon met je eigen spaargeld betalen. Het voordeel is dat je dan geen rente betaalt. Toch is deze optie niet 'gratis'. Je geeft immers spaargeld uit waarop je anders rente zou kunnen innen of dat je zou kunnen beleggen. Gezien de huidige lage

interestvoeten voor autoleningen lijkt het vandaag interessanter om je spaarrekening onaangeroerd te laten.

Ook wanneer je een nieuwe woning wil aankopen is het bijzonder nuttig om een eigen inbreng te kunnen doen en zo van een lagere interestvoet te kunnen genieten. Als je dat geld al aan je auto had besteed, is dat natuurlijk niet meer beschikbaar. Let trouwens ook op met "cash". De Belgische wet voorziet dat cashbetalingen slechts toegelaten zijn tot 10% van de aankoopwaarde of maximaal € 3.000 bij auto's waarvan de aankoopprijs hoger ligt dan dat bedrag. Alles daarboven moet via een overschrijving of bankcheque voldaan worden.

## 2. EEN AUTOLENING BIJ DE BANK OF EEN ANDERE KREDIETGEVER

Wanneer je besluit om het aankoopbedrag voor je auto te lenen, kun je natuurlijk bij je bankier terecht. Die kent jouw financiële situatie, heeft veel ervaring met kredieten en kan dan ook moeiteloos een financiering voorstellen. De bank is echter geen vzw en wil winst maken op je krediet.

Financieringen aan 0%, die je bij automerken wel tegenkomt, zijn niet mogelijk bij banken. Sommige banken bieden wel een lager tarief aan voor bestaande klanten of bij auto's met een lage uitstoot. Het tarief voor een tweedehandswagen ligt altijd hoger dan dat voor een nieuwe auto. Sommige banken staan leningen toe voor



# Let op, geld lenen kost ook geld.

## Heb je een auto op het oog? Wij helpen je graag met de financiering!



Vraag je lening op [www.cetelem.be](http://www.cetelem.be)

Met Cetelem kan je je lening 100 % online aanvragen en ondertekenen !

➤ **Nieuwe wagen, tweedehandswagen of hybride wagen.**

- Voor een bedrag van € 2.500 tot € 200.000.
- Leen tot 110% van het bedrag om ook de inschrijvingstaks, de verzekeringen en/of de accessoires te financieren.
- Tarief vanaf **1,99 % JKP**.

➤ **Elektrische wagen**

- Voor een bedrag van € 2.500 tot € 75.000.
- Leen tot 110% van het bedrag om ook de inschrijvingstaks, de verzekeringen en/of de accessoires te financieren.
- Tarief vanaf **1,49 % JKP**

Representatief voorbeeld : **Lening op afbetaling** voor een nieuwe wagen van 15.000 EUR, **jaarlijks kostenpercentage (JKP) van 1,99%** (vaste jaarlijkse debetrente : 1,99%). **Maandelijkse afbetaling van 290,51 EUR/maand in 54 maanden.** Totaal te betalen bedrag 15.687,54 EUR.

Lening op afbetaling onder voorbehoud van aanvaarding van uw kredietaanvraag door Alpha Credit NV, Sint-Lazaruslaan 4-10/3, 1210 Brussel, RPR Brussel BTW BE 0445.781.316, kredietgever. Cetelem is een commerciële benaming van Alpha Credit n.v.

**cetelem**  
Samen nog meer verantwoord

BNP PARIBAS GROUP

SOMMIGE BANKEN STAAN LENINGEN TOE VOOR EEN  
BEDRAG DAT HOGER LIGT DAN DE AANKOOPWAARDE.  
ZO KUN JE DE BIV, DE EERSTE PREMIE VAN  
JE VERZEKERING OF EXTRA ACCESSOIRES MEE  
OPNEMEN IN JE FINANCIERING.

een bedrag dat hoger ligt dan de aankoopwaarde. Zo kun je de BIV, de eerste premie van je verzekering of extra accessoires mee opnemen in je financiering.

### 3. EEN AUTOFINANCIERING BIJ DE DEALER

Alle dealers bieden tegenwoordig ook financieringen aan voor de auto's die ze verkopen. Ze doen dat onder de 'one stop shopping'-noemer, wat betekent dat je eigenlijk voor alles bij hen terecht kunt (verkoop, onderhoud, herstellingen, financiering, soms zelfs verzekeringen...). Het voordeel is dat ze – zeker tijdens salonperiodes of bij de lancering van een nieuw model – erg lage rentevoeten voorstellen en soms zelfs met een J.K.P. (jaarlijks kostenpercentage) van 0% uitpakken.

In dat geval betaal je als klant inderdaad geen rente op je lening. Hou er echter wel rekening mee dat "gratis" niet bestaat en dat tegenover dat nultarief een effectieve rentekostprijs staat die dan gedragen wordt door de constructeur. De nulrente die je als

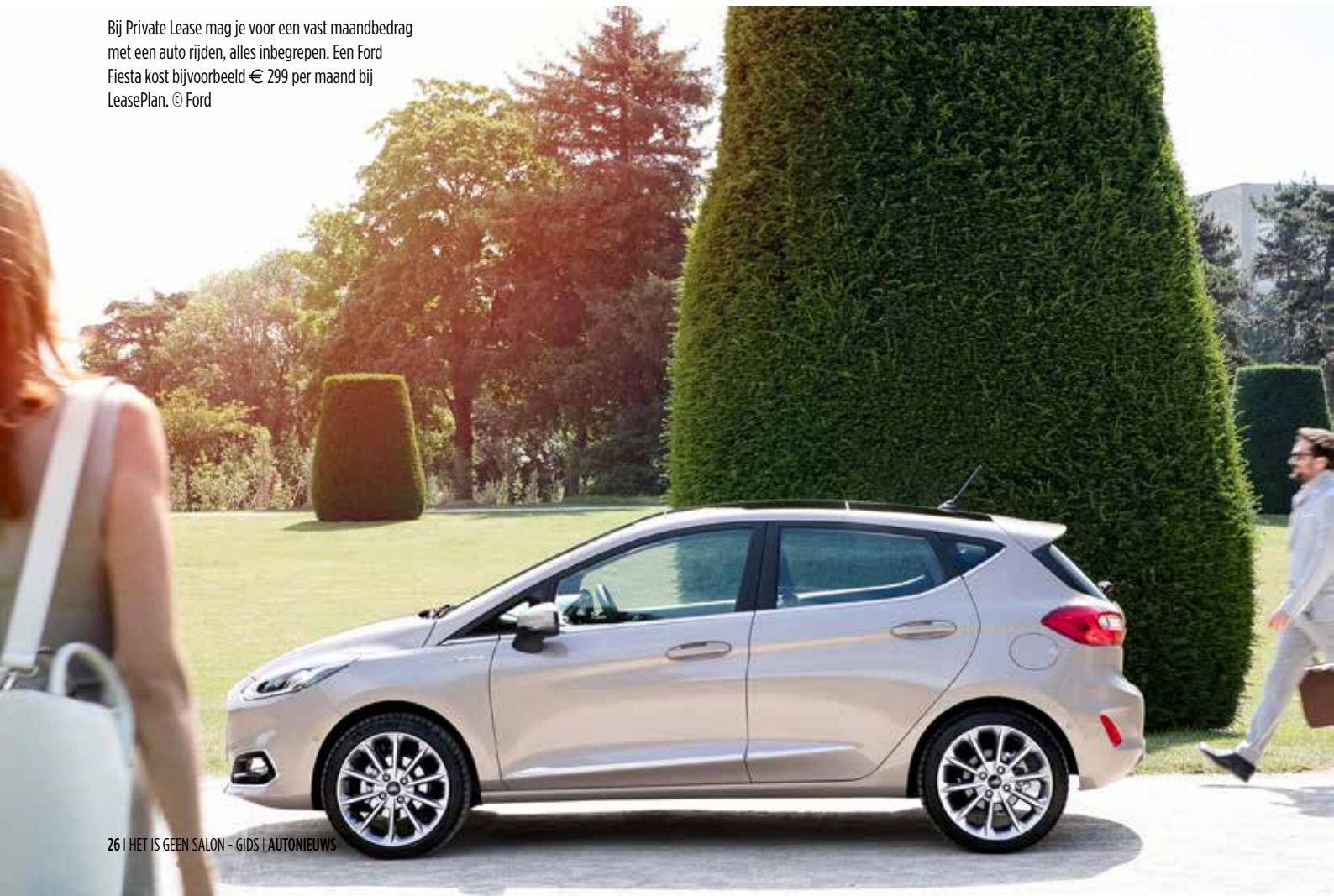
consument krijgt, wordt dus betaald met een bedrag dat je anders als korting zou kunnen krijgen. Weet ook dat die nulprocenttarieven vaak aan voorwaarden gekoppeld zijn. Zo zijn ze vaak beperkt tot kortere terugbetalingstermijnen en gaan ze gepaard met een voorschot. Ook bij de dealer zul je in principe meer rente betalen voor een tweedehandsauto dan voor een nieuw exemplaar.

### 4. HET BALLONKREDIET

Een financieringsvorm die de laatste jaren veel aan populariteit gewonnen heeft, is het ballonkrediet. Dat is een lening op afbetaling waarbij je in plaats van 36, 48 of 60 identieke maandelijkse aflossingen gebruikmaakt van de mogelijkheid om één aflossing (de laatste) veel hoger te maken dan alle vorige. Zo betaal je gedurende de hele looptijd van de financiering (op de laatste maand na) maandelijks makkelijk tot 50% minder dan bij een klassieke financiering, maar op het einde is er nog een laatste verhoogde maandaflossing te betalen, ook wel de "ballon" genoemd.

Bij banken wordt verwacht dat je die laatste som ook effectief aflost, maar wanneer je een dergelijk ballonkrediet via je dealer afsluit, zal die vaak een terugnameverbintenis aangaan waarbij hij je garandeert jouw auto op het eind van de financieringsperiode terug te nemen en het openstaand bedrag in jouw plaats af te lossen. Dit is dus een ideale formule voor wie enkel

Bij Private Lease mag je voor een vast maandbedrag met een auto rijden, alles inbegrepen. Een Ford Fiesta kost bijvoorbeeld € 299 per maand bij LeasePlan. © Ford





voor het gebruik van zijn auto wil betalen en hem op het einde niet per se wil bijhouden. Het is ook dé manier om elke drie of vier jaar met een nieuwe auto te kunnen rijden zonder elke keer de hele aankoopwaarde te moeten terugbetalen.

## 5. PRIVATE LEASE

De recentste financieringsvorm is een hele andere dan de voorgaande. Wanneer je een lening aangaat, ben je eigenaar van de auto, aangezien de factuur op jouw naam komt te staan. Bij private lease is dat niet het geval. Je betaalt dan een vooraf vastgelegd totaalbedrag per maand aan de leasingmaatschappij, die jou in ruil daarvoor het gebruiksrecht van de auto geeft, inclusief het onderhoud, de banden, de taksen, de verzekering, pechbijstand en een vervangwagen.

DE NULRENTE DIE JE ALS CONSUMENT BIJ SOMMIGE MERKEN KRIJGT, WORDT BETAALD MET EEN BEDRAG DAT JE ANDERS ALS KORTING ZOU KUNNEN KRIJGEN.

In deze formule ben je geen eigenaar en evenmin is er een aankoopoptie, maar weet je op voorhand wat je auto je zal kosten en betaal je enkel voor het gebruik dat je ervan maakt. Meestal gaat het om een beperkt aanbod van kleine tot middelgrote auto's met een welbepaalde uitrusting en in een handvol beschikbare kleuren. De leasingmaatschappij koopt er een lot van en kan op die manier een scherpe leaseprijs aanbieden. Een bestelling op maat kan ook, maar die gaat gepaard met een hoger tarief.



Een compacte cross-over als de VW T-Cross kun je als particulier al leasen vanaf € 369 per maand. © VW

## Om de vijf jaar **EEN NIEUWE AUTO**

**PRIVATE LEASE HEEFT HEEL WAT VOORDELEN: ALLE ONKOSTEN ZIJN INBEGREPEN, JE BETAALT MAANDELIJKS EEN VAST BEDRAG EN JE RIJDT OM DE VIJF JAAR MET EEN GLOEDNIEUWE AUTO. HET VORMT DAN OOK EEN WAARDIG ALTERNATIEF VOOR HET AANKOPEN VAN EEN AUTO.**

**E**en nieuwe auto kopen? Het blijft een serieuze investering. Zeker als je graag van de meest recente opties en technologie wil genieten. Sommige mensen graven daarom diep in hun spaarpot, terwijl anderen een lening afsluiten. Ballonkredieten zijn vandaag erg populair, maar we vergeten nog te vaak dat er een andere interessante optie bestaat: private lease.

Het concept valt op het eerste gezicht te vergelijken met een lening bij de bank. Zo betaal je maandelijks een vast bedrag. Een lening is echter enkel gericht op de aankoopprijs van een wagen, terwijl een privateleasecontract meteen ook alle andere kosten omvat.

### **BETALEN VOOR GEBRUIK**

We kijken meestal niet verder dan de aankoopprijs die we onze autoverdelers betalen. Helaas houdt het daar natuurlijk niet bij op. De totaalprijs hangt immers nauw samen met het gebruik van de auto. Hoe lang ga je met de wagen rijden? Wat kosten je verzekeringen? Hoeveel betaal je voor onderhoud en banden?

Wie een lening bij de bank afsluit, is na afbetaling eigenaar van de wagen. Maar onderweg zijn er flink wat extra kosten gepasseerd. En die moeten we dus eigenlijk ook in de totaalprijs van een auto opnemen. Daarnaast is

er nog een andere factor: het waardeverlies van een auto. Wanneer je een auto verkoopt, zal de prijs nog maar een peulschil bedragen van wat je er ooit zelf voor betaald hebt.

Het grootste deel van z'n waarde verliest een auto al op dag één, van zodra je er de garage mee uitrijdt. Na het eerste jaar vertraagt het waardeverlies, maar intussen ben je al een aanzienlijke som kwijt. Zowel het waardeverlies als de extra onkosten zitten bij private lease verrekend in het bedrag dat je maandelijks betaalt. Zo krijg je dus een afvlakking van alle uitgaven waardoor private lease een volwaardig alternatief is voor het aankopen van een wagen.

### **NIEUWSTE SNUFJES**

Een privateleasecontract is gebaseerd op de kilometers die een bestuurder per jaar aflegt. De meeste mensen kunnen dit vrij goed inschatten. Natuurlijk is het ook geen ramp als je uiteindelijk minder of meer kilometers rijdt. Dan wordt het verschil op het einde van het jaar verrekend. Geen onverwachte facturen dus, je weet iedere maand hoeveel budget je moet voorzien.

Ook de keuzemogelijkheden breiden met private lease uit. Zo bestelt een leasebedrijf wagens meestal in grote volumes, waardoor constructeurs interessante kortingen bieden die individuele klanten niet krijgen. Uiteraard wordt gekeken naar het beschikbare budget om de juiste wagen te vinden. Is een bepaald model iets te hoog gegrepen, dan helpt LeasePlan om een goed alternatief te vinden.

Tot slot heeft private lease nog een ander geweldig voordeel. De autosector evolueert zo snel dat er constant nieuwe opties en technologieën verschijnen. Door een auto niet langer te beschouwen als iets dat je moet bezitten, krijg je veel sneller toegang tot de laatste snuffjes. Om de vier of vijf jaar kies je immers een ander model.

# Een auto kopen **IN ENKELE CLICKS**

DE LOCKDOWN VAN 2020 HEEFT DIVERSE AUTO-IMPORTEURS ERTOE AANGEZET OM VERSNELD EEN WEBSHOP IN TE RICHTEN. JE HOEFT VOOR EEN NIEUWE AUTO DE DEUR DUS NIET MEER UIT. MAAR ONLINE KOPEN, HOE GAAT DAT IN ZIJN WERK? EN IS HET WEL VOORDELIJG?

DOOR DIETER QUARTIER

**E**en auto online kopen, dat kan al een tijdje. Kijk maar naar Tesla. Het heeft geen uitgebreid dealernetwerk, maar slechts een handvol *brand stores* op strategische plaatsen. Het merk duwt zijn klanten in de richting van online verkoop en maakt het hen ook bijzonder gemakkelijk. Binnen enkele clicks heb je je Model 3 geconfigureerd (zoveel kleuren en opties zijn er niet), je account aangemaakt, een voorschot betaald en je bestelbon digitaal ondertekend.

Via je Tesla-account word je begeleid van a tot z: Tesla laat je weten wanneer je auto verwacht wordt, wanneer je het saldo moet betalen, hoe je de nummerplaat moet aanvragen en op welke manier je je auto in ontvangst

kunt nemen. In deze coronatijden speelt het merk zelfs in op de nood aan een contactloze overdracht. Met Tesla Direct Drop wordt je Model 3, S of X door een transporteur naar de gewenste locatie gebracht (meestal je huisadres of werkplek). Je auto ontgrendelen kan via de Tesla-app.

## NIEUWE BESTELLING OF STOCK

Ook Polestar, het elektrische dochtermerk van Volvo, trekt voor de volle 100 procent de digitale kaart. Je kunt zelfs geen bestelbon ondertekenen bij de *brand store* – die is enkel bedoeld om je te laten kennismaken met het product en om testritten te organiseren. Voor de rest

SOMMIGE 'KLASSIEKE' MERKEN ZIEN EVENEENS HET NUT IN VAN ONLINE VERKOOP. ZIJ MOETEN ECHTER WÉL REKENING HOUDEN MET HUN DEALERS, DIE DE AFHANDELING DOEN.

Volvo's elektrische dochtermerk Polestar verkoopt louter online, zonder tussenkomst van een dealer. © Polestar





**RENAULT**  
Passion for life

# Nieuwe Renault **TWINGO** **ELECTRIC**

Wat een leven je daarmee kunt beleven!



Jawel, dit pittige icoon maakt het voortaan ook waar als 100% elektrische stadswagen. Met bijna 270 km autonomie kan je de stad tot in de kleinste uithoek verkennen. En maak je vooral geen zorgen. Als hij wat extra energie kan gebruiken, dan toont hij je meteen waar de laadstations zijn. 30 minuutjes pauzeren, en je bent weer betrokken voor 80km! GE-WEL-DIG. Ontdek er alles over op [renault.be](http://renault.be)

**0 L/100 KM. 0 G/KM CO<sub>2</sub> (WLTP)** Contacteer uw concessiehouder voor alle informatie over de fiscaliteit van uw voertuig.

Adverteerder: Renault België Luxemburg N.V. - Bergensesteenweg 281, 1070 Brussel, RPR Brussel - BTW BE 0403.463.679 - IBAN BE76 0017 8828 2195.

Milieuinformatie [A.R. 19.03.2004] op [www.renault.be](http://www.renault.be)

 GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

 [renault.be](http://renault.be)

handel je alles rechtstreeks af met de constructeur. Dat spaart heel wat geld uit, want een dealer moet natuurlijk ook zijn boterham verdienen.

Sommige 'klassieke' merken zien eveneens het nut in van online verkoop. Zij moeten echter wél rekening houden met hun dealers: die kunnen ze niet zomaar bypassen. Bovendien hebben deze merken een veel ruimer assortiment aan modellen, afwerkingsniveaus, kleuren, opties, enzovoort. De auto's die je bij de importeurs van de VW-groep, Mitsubishi en Toyota kunt kopen, zijn dan ook geen vrij bestelbare auto's, maar stockvoertuigen. Er is één uitzondering: Peugeot. Bij het Franse merk kun je ook een nieuwe auto online configureren en bestellen.

De afhandeling van de verkoop vindt in dit geval steeds plaats via een dealer naar keuze. Het voordeel van een stockvoertuig is dat het meteen beschikbaar is, maar onderhandelen zit er meestal niet in. Is online kopen dan wel voordelig? Het antwoord is ja, indien er stockkortingen van toepassing zijn. Dat is bijvoorbeeld het geval bij Mitsubishi, dat de Europese markt verlaat



en alle voorraadwagens aan interessante voorwaarden aanbiedt.

Tot slot nog iets over de overname van je huidige auto. Je kunt de waarde ervan ook online laten schatten, maar weet dat je op die manier nooit het onderste uit de kan haalt. De dealer of importeur neemt altijd een veiligheidsmarge – en die kun je zelf te gelde maken door de auto zelf online te verkopen.

## ZO KOOP JE EEN AUTO ONLINE IN 6 STAPPEN



### DE + EN – VAN ONLINE KOPEN

- + Handig en coronaproof
- + Geen verplaatsing nodig
- + 14 dagen bedenktijd
- Geen onderhandelingsmogelijkheid
- Beperkt modelaanbod
- Beperkte configuratievrijheid

### BIJ WELKE MERKEN KUN JE ONLINE SHOPPEN?

Audi  
Mitsubishi  
Peugeot  
Polestar  
Tesla  
Toyota  
Seat  
Skoda  
Volkswagen

### 14 DAGEN BEDENKTIJD

Omdat een online verkoop buiten de showroom plaatsvindt, is er sprake van een verkoop op afstand. In dat geval heb je als consument een zogenaamd herroepingsrecht – voor zover je van een handelaar koopt. Tussen particulieren geldt dit herroepingsrecht niet. Wil je afzien van je aankoop, dan kan dat ten laatste 14 dagen volgend op de dag nadat je je auto in ontvangst hebt genomen. Je moet de auto op eigen kosten terugbrengen naar de verkoper. Die heeft na de terugname 14 dagen de tijd om je terug te betalen. Meer informatie vind je op de website van Test Aankoop.



# LAAT JE NIET VERRASSEN IN HET VERKEER, LAAT JE VERRASSEN DOOR PROMOVE!

Ervaar hoe verrassend leuk veilig rijden kan zijn. Leer hoe je moet reageren in moeilijke omstandigheden, maar ontdek vooral hoe je zo'n omstandigheden kan voorkomen.

Beleef mobiliteit op een verrassend leuke manier.

Verkeersveiligheid en rijvaardigheid staan centraal, maar niet op de typisch belerende manier.

Laat je onderdompelen in een unieke mix van educatie, animatie en participatie. Volledig op maat van jouw behoeften: workshops, een groots opgezet event of een specifiek voor jou opgesteld opleidingsprogramma.

 **ProMove**  
Veilig rijden. Verrassend leuk.

Info, kalender en reservaties op [www.promove.be](http://www.promove.be)



# 10 tips voor EEN GOEDKOPERE AUTOVERZEKERING

EEN AUTOVERZEKERING VERTEGENWOORDIGT EEN FLINK STUK VAN HET TOTALE VOERTUIGBUDGET, ZEKER ALS JE VOOR EEN OMNIUMDEKKING GAAT. ER ZIJN ECHTER MANIEREN OM DE PREMIE TE DRUKKEN.

DOOR DIETER QUARTIER

Elke verzekeraar heeft zijn eigen formules en algoritmes om de autoverzekeringspremie te berekenen. Hoeveel je betaalt, hangt af van de waarschijnlijkheid dat je een schadeclaim zult indienen. Elke maatschappij schat die waarschijnlijkheid op zijn manier in, maar de factoren die meespelen, zijn meestal dezelfde.

- De leeftijd van de bestuurder en het aantal jaren dat hij zijn rijbewijs heeft
- De schadehistoriek
- De woonplaats (stad versus platteland) alsook het feit dat de auto in een afgesloten garage staat of niet
- Het beroep, het type gebruik en het aantal kilometers per jaar

Neem je een (kleine) omniumverzekering, dan speelt ook de waarde van de auto een rol. Hoe duurder je voertuig, hoe meer je betaalt.

De bovenstaande factoren heb je niet zelf in de hand. Er zijn ook elementen waarover je zelf kunt beslissen en die bij sommige maatschappijen de premie naar beneden halen. Deze 10 tips kunnen je helpen om tot wel honderden euro's per jaar te besparen.

1. **Investeer in actieve veiligheidsuitrusting.** Als je auto is uitgerust met systemen als Autonomous Emergency Braking (AEB) of rijstrookwaarschuwing, dan krijg je vaak korting.
2. **Ga voor een brave, niet-diefstalgevoelige auto.** Kies je een BMW coupé met 211 pk, dan betaal je meer dan voor een Volvo S60 met 163 pk, ook al zouden ze beide dezelfde cataloguswaarde hebben.
3. **Ga voor hybride of elektrisch.** Sommige maatschappijen geven tot wel 30% korting voor wie overstapt naar (deels) elektrisch.
4. **Kies voor een jaarpremie en domiciliëring.** Als je per maand of kwartaal betaalt, rekent de verzekeraar meestal ietsje meer aan dan wanneer je meteen voor een jaar betaalt. Ook krijg je vaak korting als je met een domiciliëring werkt.

5. **Bundel je verzekeringen.** Als je voor je woningbrandverzekering, familiale verzekering en autoverzekering drie verschillende verzekeraars hebt, kan het de moeite lonen om naar een makelaar te stappen en een voorstel tot bundeling te vragen.
6. **Verhoog de franchise.** Hoe hoger het bedrag dat je zelf moet betalen bij een schadegeval in fout, hoe lager je premie.
7. **Ga voor een onmiddellijke afschrijving.** Sommige polissen vergoeden je auto bij totaal verlies of diefstal 100% gedurende twee of zelfs drie jaar. Daar staat echter een kostprijs tegenover. Verzekeringen met een onmiddellijke afschrijving zijn vaak goedkoper.
8. **Verzeker je auto op basis van de factuurwaarde.** Bij deze formule gaat de verzekering uit van het werkelijk betaalde aankoopbedrag, kortingen inbegrepen. De vergoeding bij een totaal verlies ligt lager dan bij een verzekering op aangenomen waarde, maar de premie is navenant.
9. **Neem je auto in private lease.** Deze tip is vooral interessant voor jongeren en voor oudere bestuurders, omdat zij als individu vaak een hogere premie betalen. Bij een private lease maak je als het ware deel uit van een grote pool van bestuurders, waardoor het risico gespreid wordt en je soms minder betaalt.
10. **Sluit je verzekering online af.** Zo spaar je de commissie van de makelaar of agent uit. Ter verdediging van die laatste: ze kennen de producten door en door en kunnen waardevol, misschien zelfs kostenbesparend advies geven. Bovendien staan ze je bij als je een schadegeval hebt.



# A110S

Intensely Alpine







ALPINE

7,2 l/100 km • 163 g CO<sub>2</sub>/km (WLTP)

Contacteer uw concessiehouder voor alle informatie over de fiscaliteit van uw voertuig.

Adverteerder: Renault België Luxemburg N.V. - Bergensesteenweg 281, 1070 Brussel, RPR Brussel - BTW BE403.463.679. Milieuinformatie [K.B. 19.03.2004] op [www.alpinecars.com](http://www.alpinecars.com)

◆ GEEF VOORRANG AAN VEILIGHEID.

    [alpinecars.com](http://alpinecars.com)